

## Sabre Travel Network inwestuje w Polskiego Specjalistę od Technologii

Zwiększa możliwości rozwijającej się branży rekreacyjno-turystycznej w Europie Wschodniej.

Sabre Holdings

**Sabre Travel Network**, wiodący dostawca nowatorskich rozwiązań dla biur podróży, oferentów i korporacji w dziedzinie dystrybucji usług turystycznych, oznajmiło dzisiaj, że 1.03.2007r. nabyło 40% udziałów w firmie Elektroniczne Systemy Sprzedaży – działającym również jako dostawca technologii i dystrybutor usług w branży turystycznej w Polsce. Nabycie udziałów uzupełnia dotychczasowe inwestycje Sabre Travel Network w Europie. Firma kładzie nacisk na regiony rozwijające się i pragnie zwiększyć asortyment europejskich produktów podlegających rezerwacji w systemie Sabre GDS.

Inwestycje umożliwiają Sabre Travel Network zapoznanie się w pełni z technologią i potrzebami dystrybucji dla szerokiego spektrum przedsiębiorstw turystycznych i biur podróży, włączając w to małe i średnie firmy zajmujące się rekreacją.



„Sabre Travel Network cieszy się dobrą reputacją u pracowników biur podróży i jest idealnym partnerem dla ESS” powiedział Tomasz Berdowski, założyciel i dyrektor naczelny ESS (na zdjęciu).

Oba przedsiębiorstwa mają wspólną wizję wzrostu europejskiej oraz polskiej branży rekreacji. Polska, z 38 milionami ludności<sup>1</sup>, jest jednym z najbardziej lukratywnych rynków turystycznych w Europie Wschodniej.

Polski przemysł turystyczny wzmacniał się przez parę ostatnich lat. Liczba zorganizowanych zagranicznych wycieczek zakupionych przez Polaków wzrosła z 15% do 20% rocznie.

Sabre Travel Network oceni możliwości rozprzestrzenienia interesów ESS do innych krajów Wschodniej Europy, pomimo, że jego głównym zadaniem w najbliższym czasie będzie zaznaczenie swojej obecności w Polsce.

Richard Adams, Sabre Travel Network, starszy wiceprezydent dla Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA), powiedział, że ruch ten pomógłby Sabre rozpowszechnić globalny system dystrybucji (GDS) w rozwijających się państwach Europy Wschodniej, jak również wspomóc obecną klientelę (biura podróży), która planuje prowadzić biznes w regionie.

„Jesteśmy skupieni na zwiększaniu naszych możliwości w zakresie rezerwacji usług wypełniających czas wolny oraz na inwestycji we wzrost gospodarczy w Europie Wschodniej” – powiedział Richard Adams.

„Nasza inwestycja w ESS łączy te dwie strategie razem”.

Sabre Travel Network, Sabre Holdings Company, dostarcza najbardziej wszechstronne rozwiązania dotyczące podróży zbiorowej lub rekreacyjnej. Sabre GDS jest inicjatorem tych rozwiązań, zapewniając gotowy, rozbudowany i wydajny rynek, który łączy dostawców usług turystycznych, włączając w to setki linii lotniczych oraz hoteli, łącznie z ponad 50 000 siedzib biur podróży.

Więcej informacji o Sabre Holding dostępnych pod adresem <http://www.sabre-holdings.com>

**Kontakt:** Sabre Travel Network  
Kathryn Hayden, 682-605-2252  
[kathryn.haygen@sabre-holdings.com](mailto:kathryn.haygen@sabre-holdings.com)

## TSS Polska Touristik Service System Sp. z o.o.

Miło nam poinformować Państwa, iż firma **Elektroniczne Systemy Sprzedaż Sp z o. o.**, podjęła współpracę z **TSS Polska Touristik Service System Sp. z o. o.**, która stanowi silny związek niezależnych biur podróży promujących nowoczesny i efektywny system sprzedaży usług turystycznych. Kooperacja TSS i ESS sprawi, iż Agenci korzystający obecnie z systemu **Merlin.X** będą mogli dokonywać również rezerwacji za pośrednictwem systemu TSS.

W tym celu stworzony został specjalny program o nazwie **“AGENTUR MANAGER”** umożliwiający sterowanie sprzedażą ofert przez Zrzeszenia Biur Podróży. Wszystko to wpłynie na zwiększenie liczby dostępnych ofert turystycznych, a tym samym na lepszą współpracę w tym sektorze. Głównym celem TSS jest pomoc firmom i biurom turystycznym w utrzymaniu się na trudnym rynku usług turystycznych, bez ograniczenia ich samodzielności i indywidualności.

Biura podróży korzystając z umów bezpośrednich dowolnie wybranych przez siebie organizatorów polskich lub zagranicznych, które mają siedzibę w Polsce. Dodatkowo, dzięki kooperacji z TSS Polska, mogą korzystać również z oferty zagranicznych organizatorów, bez konieczności posiadania bezpośrednich umów agencyjnych. Szczegółowe informacje dotyczące działalności TSS dostępne są na stronie <http://www.tsspolska.pl/> oraz pod numerem telefonu:

**+48 61 82 88 160.**

**NASI TOUOPERATORZY:** Adriatyk • Adriatica.net • Alfa Star • GTI Travel & Charters • Maestral • TUI Polska Interhome Polska • Prestige Holiday • Mc Flight • Neckermann Polska • Nowa Itaka • Sun & Fun Holidays • Sky Club Delta • Retman • Orka Travel • Kontynenty • Scan Holiday • Selectours • Sindbad • Volare Travel • Święcki Travel